

Женщинам, не желающим стоять круглыми сутками у плиты и исполнять роль домашней прислуги, приходится ой как несладко. Ведь все более-менее серьезные бизнес нише уже заняты мужчинами, а потому чтобы стать успешной бизнес-вумен им приходится, в буквальном смысле, выворачиваться наизнанку и предлагать смелые неординарные идеи.

Такой смелой и неординарной идеей может стать открытие фитнес-клуба бесплатных тренировок. Согласитесь, абсурдная идея! Но только на первый взгляд...

Всем известно, что основной проблемой всех фитнес-клубов является проблема привлечения клиентов. Мало какой зал может похвастаться большим количеством постоянных клиентов, несмотря на то, что на их привлечение тратятся немалые денежные средства. Обычно клиент занимается один-два месяца, а затем перестает его посещать и уже не возвращается. А для того чтобы покрыть расходы на поиск и привлечение новых клиентов, приходится поднимать стоимость абонентов. Рано или поздно цена начинает превышать все допустимые пределы и клиенты уже не могут позволить приобрести абонемент.

Ситуация в корне меняется, как только занятия становятся бесплатными. Теперь каждый желающий сможет заниматься в этом клубе бесплатно и, как вы понимаете, отбоя в желающих не будет.

Вы спросите, а как же зарабатывать? А для этого надо посмотреть на ваш спортклуб с точки зрения коммерции, ведь его можно превратить в точку розничных продаж. Вы можете предлагать своим клиентам спортивную одежду и обувь, тренажеры и снаряды. Кроме того, зарабатывать можно, и на размещении рекламы различных спортивных брендов и на спортивном питании. Неплохим источником дохода станут и индивидуальные занятия с высококвалифицированным инструктором, и различные курсы и обучающие программы. Вот такая смелая, но не лишенная здравого смысла идея, можете брать на вооружение...